



## PROMOTEUR DES VENTES – H / F

### Secteurs toute France

Pour renforcer ses équipes et acquérir de nouvelles parts de marché, HEXOTOL recrute des commerciaux sur l'ensemble du territoire.

#### L'ENTREPRISE

Depuis 1924, HEXOTOL conçoit, fabrique et distribue une large gamme d'appareils et d'équipements sanitaires pour l'aménagement de tous types de locaux. Nous sommes présents dans de nombreux secteurs : bâtiment, collectivités, santé, loisirs, transport, industrie et entreprises de propreté.

HEXOTOL est une marque reconnue pour son savoir-faire et ses produits d'une grande robustesse. Notre gamme « Les intemporels » illustre parfaitement tout notre savoir-faire français. HEXOTOL est une marque du Groupe ORAPI.

#### LE POSTE

En étroite collaboration avec la Direction Commerciale, vous aurez pour mission de :

- Participer au déploiement de la politique commerciale définie par la Direction Commerciale
- Développer, gérer et fidéliser votre portefeuille client, notamment les distributeurs sanitaires et hygiène répartis sur votre secteur
- Animer ces réseaux par votre forte présence terrain et véhiculer notre image de marque
- Accompagner et former les équipes commerciales des distributeurs
- Optimiser l'implantation de nos produits dans les linéaires en visitant tous les points de vente de votre secteur
- Faire de la prescription auprès des professionnels de la construction, dont les architectes et les donneurs d'œuvre du second œuvre et du bâtiment

Compte tenu de votre mission :

- Vous êtes mobile, nombreux déplacements à prévoir (2 ou 3 nuits / semaine)
- Vous exercez vos tâches administratives en Home Office
- Vous disposez d'outils performants (Tablette Surface Pro – Smart phone)
- Vous disposez d'un véhicule de fonction
- Rémunération attractive : Fixe + Commissions
- Evolution rapide possible

#### VOTRE PROFIL

Formation : Etudes supérieures (bac +2) Commerce, ou équivalent Vente.

Expérience : Au moins 3 ans dans un secteur proche de notre activité. La connaissance de la CRM Salesforce serait un plus.

Qualités personnelles : Autonome et réactif(ve), vous êtes orienté(e) résultats. Vous avez un grand sens commercial, et vos qualités relationnelles vous permettent de vous adapter à des interlocuteurs variés. Vous présentez des qualités d'écoute, d'analyse et d'organisation évidentes. Vous disposez d'une bonne maîtrise des techniques de négociation.

**LES POSTES SONT A POURVOIR A COMPTER DE NOVEMBRE 2018.**

Merci d'adresser votre CV ainsi que votre lettre de motivation à [recrutement@orapi.com](mailto:recrutement@orapi.com) sous la référence  
**PROMOTEUR DES VENTES HEXOTOL**

